

# Capital

## CVA SAS

UN COURTIER CONSEIL EN ASSURANCE  
À L'ECOUTE DE SES CLIENTS

**Depuis près de quarante ans, CVA, cabinet de courtage conseil en assurance, accompagne ses clients — entreprises, industriels et professionnels — en leur offrant des solutions sur-mesure. Jérôme Laemmel, directeur de la société, explique les enjeux de sa profession.**



Jérôme Laemmel (à droite) apporte à ses clients des analyses de risques sur-mesure et adaptées

### **Pouvez-vous nous présenter CVA ?**

**Jérôme Laemmel :** CVA est un cabinet de courtage en assurance, basé dans la région de Colmar. Cette structure familiale indépendante est orientée conseil en assurance de biens, responsabilités, flotte automobile à destination d'une clientèle de PME-PMI à capitaux familiaux et patrimoniaux. Indépendant d'actionnaires financiers et de sociétés d'assurance, nous apportons une analyse et des conseils objectifs pour accompagner nos clients en tant que mandataire sur le marché de l'assurance.

Ces missions de devoir de conseil et d'objectivité sont le leitmotiv de notre équipe, missions que nous réalisons de par notre connaissance approfondie du marché de l'assurance et de ses évolutions.

CVA est composé d'une équipe de 12 personnes qualifiées et formées. Nous avons un accès total au marché des assurances et pouvons réaliser des analyses multiples dans l'objectif de trouver la solution la plus adaptée à chacun de nos clients et prospects, pour réaliser leurs projets les plus complexes.

### **Quel est le profil des clients de CVA ?**

**J.L. :** CVA assure une centaine d'entreprises et d'industries, de 1 à 80 M€ de chiffre d'affaires, en plus des artisans commerçants et des particuliers dirigeants d'entreprise, notamment dans les secteurs de la construction, promotion immobilière, transport routier et logistique, dans le Grand-Est principalement. Le marché du transport, déménagement, manutention et logistique représente près de 60% de notre activité. Nous ne fonctionnons que sur recommandation de nos clients qui sont, in fine, nos meilleurs ambassadeurs. C'est ainsi que nous développons également une clientèle dans le Nord et en Rhône-Alpes. Notre priorité est d'apporter à nos clients une analyse des risques sur le contexte économique, juridique, assurantiel et environnemental de leur entreprise.

### **Comment le secteur de l'assurance a-t-il évolué ces dernières années ?**

**J.L. :** Le marché de l'assurance se restreint, face à des contraintes réglementaires de solvabilité, de sinistralité accrue et de rendement des marchés financiers. Les compagnies d'assurance fusionnent et recherchent les équilibres techniques sur



Jérôme Laemmel, directeur de CVA, entouré d'une équipe à l'écoute de ses clients

chaque branche amenant à un marché de l'assurance fortement haussier où notre rôle est de préserver le meilleur couple garantie / budget assurance. Par ailleurs, le métier fait face à une véritable révolution numérique. De plus, le transfert de compétence continu des compagnies d'assurance vers les courtiers valorise toujours plus les compétences techniques de ces derniers. Enfin, le métier se professionnalise et doit s'adapter aux contraintes juridiques

de contexte de crise et de pression haussière sur les primes d'assurance dommages aux biens, flotte auto et responsabilité civile que paradoxalement nous bénéficions davantage de recommandations.

### **Quelle est la valeur ajoutée de CVA ?**

**J.L. :** Cela fait plus de vingt ans que nous rendons et expliquons à nos assurés, en toute transparence, le résultat de nos consultations marché et les raisons de

**« Nous réalisons des analyses multiples dans l'objectif de trouver la solution la plus adaptée à chacun de nos clients et prospects pour réaliser leurs projets les plus complexes. Nous avons fait de la difficulté notre expertise ».**

et réglementaires de plus en plus fortes. En tant qu'intermédiaire de l'assurance, nous travaillons en collaboration avec un avocat spécialisé en raison de nos obligations juridiques en matière de devoir de conseil.

### **Quels sont les projets de développement de CVA ?**

**J.L. :** CVA réalisant chaque année une croissance interne, notre objectif premier est de poursuivre la qualité de l'accompagnement et la fidélisation de notre portefeuille clients. C'est dans ce

notre conseil. Notre expertise, notre réactivité, nos compétences en prévision des risques — tant en souscription assurance qu'en défense de gestion sinistres — permettent de protéger le bilan d'une entreprise, le patrimoine, les responsabilités et donc d'encourager l'entrepreneuriat. De nombreux dirigeants de PME-PMI n'ont pas de compétence interne en risk management. Ce que nous apportons en tant que courtier conseil est une compétence externe, un conseil objectif pour accompagner les dirigeants de PME-PMI.

### **Une société familiale**

CVA est une société familiale, créée en 1985 par Charles Laemmel, père de l'actuel dirigeant. Après un DESS d'analyse économique et gestion des risques, Jérôme Laemmel s'est orienté vers le risk management et a travaillé pour de grands groupes à l'étranger, notamment au siège social d'Allianz, à Munich, en participant à la gestion de programmes internationaux d'assurance dommages aux biens et responsabilité civile pour des multinationales. Depuis 2003, il a repris et poursuivi le développement de la société familiale à Colmar. Grâce à l'expérience de terrain de son père et sa propre expérience technique en risk management, père et fils ont ainsi pu associer leurs compétences pour offrir le meilleur service à leurs clients.

### **INFOS :**

18, rue de Sélestat,  
68180 HORBOURG-WIHR  
Tél. : 03-89-41-25-67  
direction@assurances-cva.fr  
www.cva-assurances.fr



Réalisé par  
COM EN REGIONS

